Équiper les vendeuses

Une cliente pose la même question à deux praticiennes et reçoit deux conseils différents.

Exemple fictif

Clair · La recharge G450 convient au G150. Si la référence est illisible, l'équipe demande de la vérifier.

Essayer un premier achat puis un flacon inconnu. Les deux réponses doivent conduire à deux gestes différents.

Premier achat	Montrer le flacon G150
Référence illisible	Faire vérifier le flacon avant de conseiller la recharge

1420 € · mandat complet, sans TVA

Une question pour une gamme, un lieu, jusqu'à quatre références. Guide modifiable et fiche à distribuer.

Dans le périmètre décrit, la marque assure la diffusion, la transmission ou l'import. Aucun tiers à régler dans l'exemple. 710 € après signature puis 710 € sous 14 jours après remise complète.

Le plus petit mandat utile

Nos vendeuses ont déjà le guide et le second lieu vend le même assortiment. Conserver le travail en interne · 0 € pour CP360.

Pour fixer la date

Question fréquente, assortiment du lieu et notices approuvées. La marque valide la règle et ses exceptions. CP360 termine les réponses, les fichiers et le contrôle des références. Jérémie engage la date et le budget par écrit avant signature.

Jérémie Gavrilovic · contact@checkpoint-360.fr